

Gesway rachète Pro2i



Début octobre, Gesway et Pro2i viennent de donner naissance à un nouveau groupe Cap'Innov, présidé par Etienne Pruvost, dirigeant de Gesway. Cette nouvelle entité représente des effectifs cumulés d'environ 35 collaborateurs avec un porte-feuille clients annoncé de 800 clients.

C'est avant tout un mariage de raison qu'explique Michel Poplawec. Le créateur de Pro2i qui fait aujourd'hui remarquer avec humour ses cheveux blancs souhaitait transmettre son entreprise dans les meilleures conditions. Aux sollicitations très variées qu'il a reçu, il a finalement retenu la proposition de rachat d'Etienne Pruvost: *"Mon choix s'est basé sur les promesses de continuité affichées, tant du point de vue de notre solution Progib, que de notre équipe qui est maintenue"*.

"Pro2i présente l'avantage d'être une entreprise très saine, avec une clientèle fidèle de longue date et une solution (Progib, développée sur la base de l'ERP Divalto, ndlr) de très bonne qualité et qui est très mature. J'ai pour habitude de dire que Progib est un Navibat avec dix ans de plus", affirme Etienne Pruvost.

Les deux entités vont ainsi continuer leurs progressions en parallèle au sein de Cap'Innov. Elles seront d'ailleurs présentes sous leurs identités respectives et sur deux stands distincts à Batimat puis Interclima Elec.

Surtout, les deux solutions phares, Progib et NaviBat vont être maintenues. Les utilisateurs Pro2i ont reçu un courrier dans ce sens le 9 octobre, peu de temps après la signature. *"Il y a finalement assez peu de chevauchement entre les solutions, ne serait-ce parce qu'elles sont pensées différemment. D'un côté, Navibat est développée dans la logique internationale de Microsoft. De l'autre, Progib est un produit franco-français, plus traditionnel"*, explique Etienne Pruvost.

La volonté du président de Cap'Innov est bien de laisser leur indépendance aux deux structures, avec leurs propres équipes et leurs propres développements: *"Progib a une belle offre en gestion de la maintenance, du SAV et des espaces verts. Avec sa solution de gestion d'affaires, NaviOne s'adresse à des métiers moins traditionnels que ceux du bâtiment. Ses utilisateurs sont par exemple EDF, des chantiers de construction navale, des installateurs de panneaux solaires, etc. qui réfléchissent en gestion d'affaires plutôt qu'en gestion de chantiers"*.

Toutefois, des synergies seront bien évidemment mises en œuvre dans le but d'être fructueuses pour le nouveau groupe. *"Le savoir-faire de Gesway sous SQL sera mis à profit des équipes de Pro2i. Ensuite, lors de la prochaine réunion d'utilisateurs Progib, nous envisageons de proposer PlanningForce (nouvel outil de planning présenté sur Batimat 2009, ndlr) qui est un produit indépendant et tout à fait intéressant pour les utilisateurs Pro2i"*, conclut Etienne Pruvost.

Xavier Fodor - Rédacteur en chef de btpinformatique.fr